

2. Quartal 2016

b4t best for tracking.





DIE WERBEVORLIEBEN DER MÄNNER NACH ALTERSKLASSEN



Die Werbevorlieben der Männer: Anzeigenfavoriten nach Altersklassen

Generationsübergreifend zeigen Männer eine klare Präferenz für Autos bei Print- und Online-Werbung

Bei den Werbevorlieben der Männer zeigt sich generationsübergreifend bei Print- und Online-Motiven eine starke Präsenz der Automobilbranche mit diversen Marken von Mercedes-Benz über BMW, Opel, Audi, VW bis hin zu Jaguar, DriveNow oder A.T.U.

Zudem kommt Werbung für Telekommunikation (1&1, Vodafone, congstar), alkoholische Getränke (Bitburger Pils, Verpoorten Eierlikör) und Mode (C&A, Mey Damenwäsche, Otto Versand) gut bei den Herren an.

Vor allem jungen Männer zwischen 14 und 29 lieben Auto-Werbung, die bei fast allen Key Performance Indicators sehr gut bei ihnen abschneidet – unter Gestaltungsabsichten genauso wie in punkto der damit erzeugten Kaufaktivierung. Klar: Gerade in der Phase des Erwachsenwerdens ist der Wunsch nach einem eigenen Auto besonders groß!

Männer jenseits der 50 haben nicht nur ein Herz für Autos, sondern auch für karitative Organisationen (Aktion Mensch). Und bei der Fortbewegung steht zudem Werbung für Kreuzfahrten hoch im Kurs bei ihnen (Hurtigruten, Hapag-Lloyd). Aber auch der Lebensmitteleinzelhandel (EDEKA, Lidl) kann punkten.



Branchenübersicht

Motivvorlieben der Männer bei Printanzeigen: Vor allem Autos, Autos ...



Top-Printmotive (#1) über alle untersuchten 19 KPIs bei Männern gesamt



3





1&1







C&A



Bitburger Pils



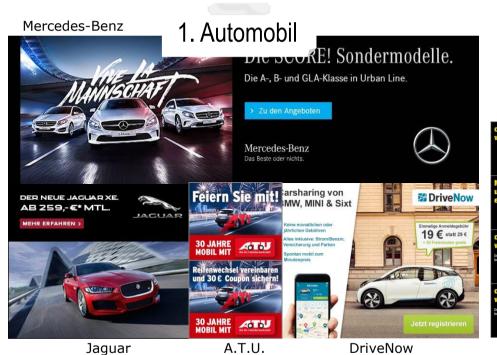
Branchenübersicht

... Autos – auch bei den Motivvorlieben der Männer bei der Online-Werbung



Top-Onlinemotive (#1) über alle untersuchten 19 KPIs bei Männern gesamt









Vodafone

congstar









Verpoorten Eierlikör

Otto Versand



Kaum ein junger Mann träumt nicht vom (eigenen) Auto (Print- und Onlineanzeigen)



Top-Print- bzw. Onlinemotive (#1) bei den 14 bis 29-jährigen Männern



Siegerplätze KPIs



Audi



Actions taken/planned





sympathisch





gefällt mir

auffällig

Appeal

unverwechselbar

bleibt in Erinnerung

BMW



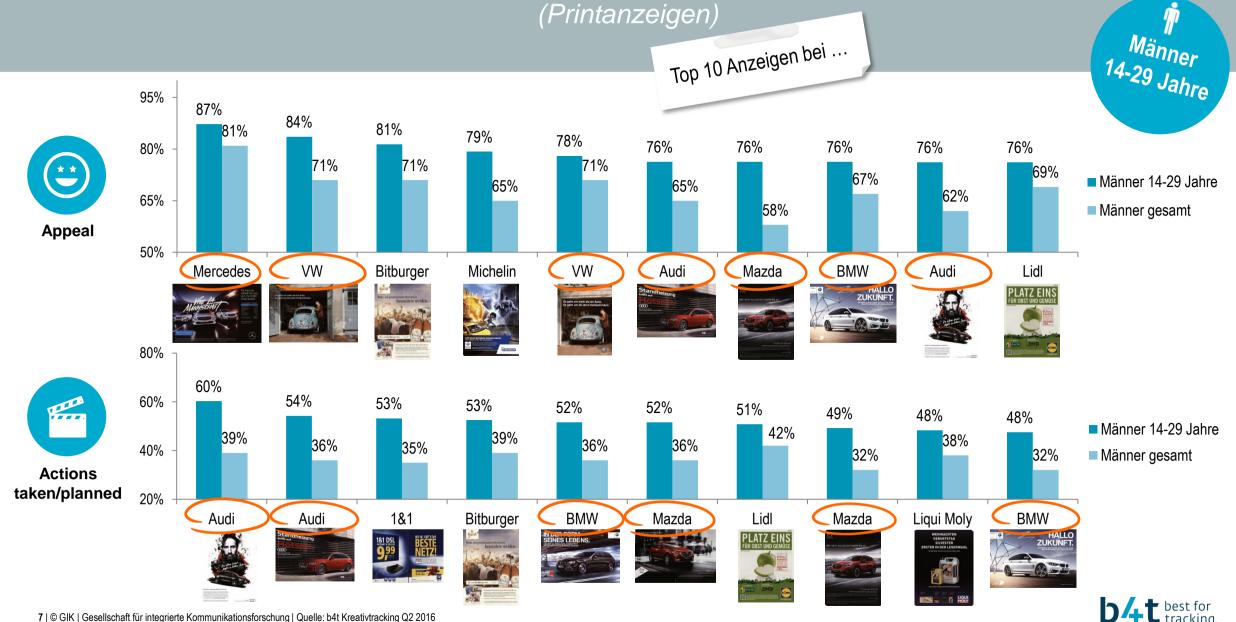
Mercedes-Benz



Jaquar



Autowerbung gefällt nicht nur, sie aktiviert auch!



Was junge Männer an Auto-Anzeigen besonders mögen (Printanzeigen)







* Lesebeispiel:

Beim KPI "modern/zeitgemäß" sind bei den Top-10-Motiven der 14 bis 29-jährigen Männer neun Auto-Anzeigen vertreten.



gefällt mir







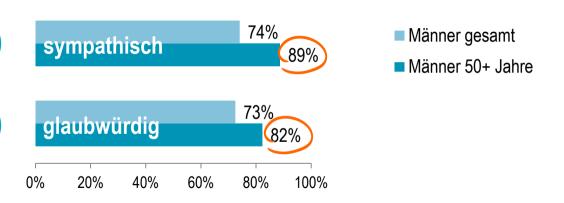
Ältere Männer haben nicht nur ein Herz für Autos!

(Printanzeige von Aktion Mensch)





Aktion Mensch



Außerdem gute Werte bei folgenden KPIs erzielt ...





Auf zu neuen Ufern – Jenseits der 50 zieht's die Männer auf's Meer

Top KPIs der Printanzeigen von Hurtigruten und Hapag-Lloyd Kreuzfahrten



Top-Printmotive (#1) für die genannten KPIs bei Männern 50plus Jahre







passt gut zur Marke



optisch ansprechend



Hapag-Lloyd Kreuzfahrten

zeitgemäß

Hurtigruten







FAKTEN UND KONTAKT



Die Methode

Das Kreativtracking

Das Kreativtracking liefert ein detailliertes Wirkungsprofil zur Durchsetzungskraft und Aktivierung von Anzeigen in Publikumszeitschriften und Display-/Bewegtbildwerbung.

Zu jedem getesteten Motiv erhalten Sie Ergebnisse, die Ihnen die Wirkung Ihrer Kreation unkompliziert und leicht verständlich mittels folgender KPIs aufzeigen:

- Recognition
- Anmutung (14 Anmutungsparameter, u.a. Sympathie und Unverwechselbarkeit)
- Aktivierung (abhängig von den Kreationselementen: 8-15 Aktivierungsparameter)
- Branding
- Appeal

Natürlich können Sie, um die Ergebnisse Ihrer eigenen Kreation noch besser einordnen zu können, auch Branchenbenchmarks oder die Resultate von Kreationen anderer Marken analysieren und mit den Werten Ihres Motives vergleichen.



Der Studiensteckbrief

Das Kreativtracking

Grundgesamtheit:

Befragung:

Fallzahl:

Institute:

Erhebungszeitraum:

Veröffentlichungswellen:

Anzahl der Motive:

Anzahl Motive pro Befragten:

Deutschsprachige Bevölkerung zwischen 14-69 Jahre, die in den letzten 3 Monaten

online waren, Online-Panel

CAWI (Computer assisted Web Interview)

400 Fälle pro Motiv / 4.000 Fälle pro Monat

Programmierung IfaD, Feldinstitut TNS-Infratest

monatlich von Januar – Dezember 2016

monatliche Veröffentlichung

60 Motive pro Monat = 50 Print-Motive + 10 Online-Motive (insgesamt 720 Motive / Jahr)

6, entweder nur Online oder nur Print, Random-Auswahl



Der Erfolg einer Kampagne kann immer nur so gut sein wie das eingesetzte Werbemittel. Er hängt ab von:

der **Aufmerksamkeits- stärke** des
Werbemittels

der **Anmutung** des Werbemittels

der **Aktivierung** der Betrachter durch das Motiv

der **Beurteilung des Werbemittels** durch
den Betrachter

dem Markenfit zwischen Werbemittel und beworbener Marke













Motivanmeldungen und Kriterien



Anmeldeschluss von Motiven für die Oktober-Welle: 15. September

Kontakt: GIK Geschäftsstelle / d.core GmbH

Doris Rudolph

E-Mail: b4t@dcore.de

Telefon: 089 / 716 772 – 009

Kriterien für die Aufnahme von Motiven:

- ab 1/3 Seite und gängige Online-Formate inkl. Bewegtbild
- zwei Monate vor Befragungswelle in mindestens einem Lizenzangebot erschienen
- Mindest-Bruttospendings 100.000 Euro für Print-Motive und 60.000 Euro für Online-Motive im Schaltmonat



GIK Geschäftsstelle / d.core GmbH

Sindy Wolfram

E-Mail: b4t@dcore.de

Telefon: 089 / 716 772 – 010

Fachpresse

Gesellschaft für integrierte Kommunikationsforschung mbH & Co. KG

Goethestr. 21 / 80336 München 089 / 716 772 009 / b4t[at]dcore.de

Axel Springer SEGunther Fessen c/o PR-KONZEPT.COM

02331 / 343 709 fessen[at] pr-konzept.com Bauer Media Group Christoph Ploss

040 / 3019 1037 Christoph.ploss[at] bauermedia.com

Funke Mediengruppe Katja Marzurek

0201 / 804 8866 k.mazurek[at]funkemedien.de **Gruner + Jahr**Carola Holtermann

040 / 328 714 13 Holtermann.carola_fr[at]guj.de

Hubert Burda Media Olga Oster

089 / 9250 2590 christiane.blana[at]burda.com

HERZLICHEN DANK FÜR IHRE AUFMERKSAMKEIT!

b4t best for tracking.

b4t Newsletter

BEST FOR TRACKING NEWSLETTER

Wenn Sie regelmäßig über die aktuellen Entwicklungen bei der GIK rund um best for tracking (b4t) auf dem Laufenden gehalten werden möchten, melden Sie sich unter

http://www.b4t.media/b4t-newsletter/

gerne als Abonnent für unseren Newsletter an - dann bekommen Sie quartalsweise spannende Einblicke und Insights aus der Werbewirkungsforschung.

